



# PUBLIC SPEAKING

MOHD YUSOFF HJ AHMAD, A.M.N



## KONSEP- KONSEP PENTING

- Bukan pertandingan.....Relax
- Bukan main-main.....
- Ada peraturan dan patuhinya
- Bukan untuk menunjuk kuasa
- Ada adab
- Fokus kepada matlamat,orang dan isu
- Bertolak ansur dan tidak berkeras
- Bukan bagi masalah atau cerita masalah

### APA LAGI ?



## Adab-adab Berkomunikasi



- bersopan-santun (tidak menghina, tidak mencaci, tidak menyumpah, tidak memalukan,tidak maki hamun, tidak mengutuk)
- lembut
- mesra
- bercakap benar (tidak berdusta)
- bersuara lunak
- tidak menggunakan bahasa kasar, bahasa kotor



## Berkomunikasilah dengan;

- tidak menimbulkan kemarahan
- tidak menimbulkan perasaan tidak puas hati
- tidak menimbulkan perasaan benci
- tidak menimbulkan permusuhan
- tidak menyalahkan
- tidak memfitnah
- tidak mengajak orang lain melakukan yang mungkar



## **APAKAH CIRI-CIRI / STAIL ANDA?**

- **slow & steady vs tidak sabar**
- **pasif vs agresif**
- **teliti vs gelojoh**
- **mahu selesai masalah vs janji menang**
- **autonomi vs bersandar**
- **peramah vs pendiam**
- **boleh tukar topik vs tumpu pada satu**
- **fleksibel vs rigid**
- **daya ketahanan tinggi vs cepat boring**
- **bebas vs mahu sokongan**
- **pemimpin vs pengikut**

**R**

Suka bekerja dengan objek, mesin, peralatan, tumbuhan dan binatang; suka bekerja di luar bangunan / praktikal

**S**

Suka kerja dan berinteraksi dengan manusia; melatih, menolong, memberitahu, perkembang, mengubati dan berbuat kebajikan. Mahir dgn kata-kata (komunikasi)  
Matlamat utama – kebajikan.

**I**

Suka memerhati, pelajari, menyelidik, analisis, menilai dan menyelesaikan masalah melalui penyelidikan. Mempunyai kemahiran saintifik dan matematik.

## **ENAM PULAU**

**C**

Suka bekerja dengan data dan nombor. Berkemahiran dalam bidang perkeranian dan cekap menggunakan nombor. Melakukan sesuatu secara terperinci, teratur, bersifat akur serta patuh kepada arahan.

**E**

Suka berinteraksi dengan manusia. Minat pengaruhi, pimpin, mengarah dan mengurus individu lain. Cekap memanipulasi orang lain. Matlamat akhir – keuntungan ekonomi dan organisasi.

**A**

Ada kebolehan artistik, inovatif, intuisi. Suka bekerja dalam situasi yang kurang berstruktur. Tidak selesa dengan kerja rutin/berulang-ulang. Selalu gunakan imaginasi dan kreativiti.



# Apa kaitan ciri diri dengan Public Speaking?



# Persiapan Sebelum PS...



- Kenal pasti ciri diri anda dan tindakan selanjutnya
- Kenal pasti matlamat PS : beri info? menyakinkan?
- Ukur baju di badan sendiri – anda boleh deliver?
- Kenal pasti siapa audiens anda
- Kenal pasti keperluan, kehendak mereka
- Lokasi? Kemudahan yang ada (APD dll)?
- Lisan dan bukan lisan anda ? Lisan dan bukan lisan audiens?



## KENAL PASTI CIRI DIRI ANDA DAN TINDAKAN SELANJUTNYA

- tidak sabar ?
- pasif ? agresif ?
- gelojoh ? (buat dulu, fikir kemudian)
- janji menang ?
- bersandar/bergantung kepada pihak lain
- over peramah ? pendiam ?
- suka tukar topik ? tumpu pada satu topik ?
- rigid / berstruktur ?
- cepat boring ?
- terlalu mahu sokongan
- selesa menjadi pengikut
- kurang minat mencari kebenaran ?



## **APAKAH PENAMPILAN ANDA?**

- bertanggung jawab?**
- bersih?**
- cekap?**
- amanah?**
- adil?**
- boleh dipercayai?**
- ada keyakinan diri?**
- boleh dibeli?**
- bertakwa?**
- menolong?**
- pandai/inteligent?**
- berani?**
- berdisiplin?**



# Sikap Anda - OK, TIDAK OK?

- Bekerja keras
- Pemurah
- Berterus-terang
- Menolong
- Jujur
- Suka mempertimbangkan
- Simpati
- Bertanggung-jawab
- Bersyukur
- Taat dan patuh
- Bertimbang-rasa
- Berbudi bahasa
- Mudah mesra
- Mempercayai orang lain
- Berkeyakinan diri
- Berpuas-hati
- Cemburu
- Rasa rendah diri
- Pesimis
- Boleh diharap / dipercayai
- Ada toleransi tinggi
- Berdikari
- Berminat
- Menguasai ilmu / ada autoriti

- Menghormati orang lain
- Merendah diri
- Mengesyaki orang lain
- Sarkastik
- Ikhlas
- Bekerjasama
- Suka keseronongan
- Realistik
- Ceria
- Fleksibel
- Berazam kuat
- Efektif membuat keputusan
- Menerima
- Baik hati
- Mengasihi
- Keseriusan
- Sederhana
- Berhati-hati
- Sopan-santun
- Tidak mudah mengalah
- Tabah hati
- Cepat sakit hati
- Komited
- Tegas
- Ada humor
- Berprinsip
- Bersabar
- Rasa persetujuan
- Optimis



## KENAL PASTI MATLAMAT PUBLIC SPEAKING

Beri maklumat ? Memberitahu ?  
**CARI MAKLUMAT TERKINI, SAHIH & BUAT DERAF  
KAEDAH PENYAMPAIAN ?**

Untuk mempengaruhi ? Menyakinkan ? Memujuk ?  
**CARI MAKLUMAT TERKINI, SAHIH & BUAT DERAF  
KAEDAH PENYAMPAIAN ?**

Untuk berhibur saja ?  
**CARI MAKLUMAT TERKINI, SAHIH & BUAT DERAF  
KAEDAH PENYAMPAIAN ?**

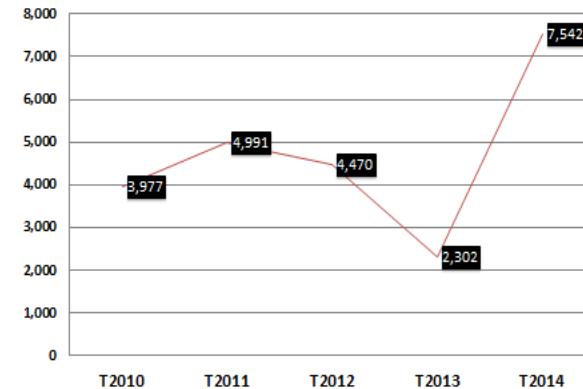


Teknik Menyampaikan Maklumat :

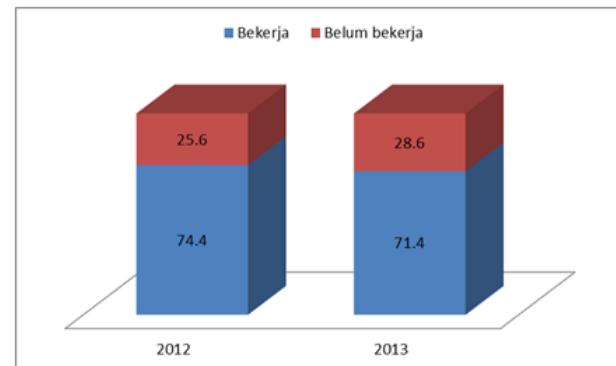
Kaedah Menyokong Kenyataan

- a. Tunjukkan bukti, statistik, hasil kajian, maklumat dengan penerangan ringkas yang menyentuh perasaannya; kesan akibat, dll
- b. Maklumat hendaklah ringkas tapi padat – cukup untuk menyampaikan mesej (melalui carta, gambar, jadual yang menarik perhatian, dll)
- c. menunjukkan testimoni (kata-kata daripada sumber yang boleh dipercayai membuktikan sesuatu perkara)
- d. memberi definisi yang mudah difahami (untuk istilah teknikal dan yang tidak biasa)

**BILANGAN KECICIRAN MURID SR  
(2011-2014)**



**STATUS PEKERJAAN GRADUAN**



- e. memberikan contoh-contoh yang pelanggan biasa tahu
- f. membuat analogi
- g. kaedah naratif – cerita
- h. menggunakan alat pandang dengar
- i. menunjukkan imej yang jelas (mungkin buat lakaran)
- j. membuat perbandingan untuk melihat perbezaan



**200,000  
MAT REMPIT**



# **BAGAIMANA MEMBERI MAKLUMBALAS?**

- a. Tujuan memberi maklumbalas
- b. Maklumbalas baik - berkaitan dengan perlakuan (apa yang telah dilakukan), bukannya diri
- c. beri maklumbalas positif segera
- d. beri maklumbalas yang positif dan kritikal bagi peristiwa kecil maupun peristiwa besar
- e. Amalkan memberi maklumbalas tentang kesan/impact dan akibat perlakuannya kepada dirinya sendiri dan kepada orang lain.





- f. elakkan beri maklumbalas positif, lepas itu negatif dan positif
- g. anda mulakan dengan meminta maklumbalas daripada orang lain
- h. minta kebenaran untuk memberi maklumbalas
- i. melayan dan mendengar idea dan perasaan individu yang telah mendapat maklumbalas anda.
- j. jika ada yang mahu anda tunjukkan perlakuan yang efektif, anda boleh bantu beliau.



## UKUR BAJU DI BADAN SENDIRI – ANDA BOLEH DELIVER?

**Boleh deliver – ada banyak pengalaman, ada idea,  
bahan- bahan**

**Boleh deliver tetapi perlukan penambahbaikan,  
modifikasi**

**TIDAK BOLEH DELIVER !**



**Realistik ?**

**Konvensional ?**

**Investigatif ?**

**Pegawai Atasan  
?**

**Artistik ?**

**Staf Sokongan ?**

**Sosial ?**

**Pelbagai  
Budaya ?**

**Enterprising ?**

**KENAL PASTI SIAPA AUDIENS ANDA**

# Investigative

The “Thinkers”



# Realistic

The “Do-ers”

# Conventional

The “Organizers”

# Artistic

The “Creators”

# Social

The “Helpers”

# Enterprising

The “Persuaders”



R

KEJURUTERAAN,  
PERTUKANGAN,  
TEKNIKAL,  
PERKHIDMATAN,  
TEKNOLOGI

S

PENDIDIKAN,  
SOSIAL,  
KEBAJIKAN

I

BIDANG SAINS,  
TEKNOLOGI

C

KERJA PEJABAT,  
PERKERANIAN,

E

PENGURUSAN  
JUALAN, BISNES

A

SENI LUKIS,  
MUSIK,  
BAHASA,  
SENI-SENI  
LAIN



## **REALITIK**

Mereka dalam bidang kejuruteraan, pertukangan, teknikal, perkhidmatan, teknologi

### **Contoh Pekerjaan REALISTIK**

jurutera, pilot, teknologis juruteknik, mekanik, tukang, jurulatih

**Ciri-ciri:** Kurang bercakap, suka lihat atau pegang daripada disuruh membayangkan sesuatu perkara (praktikal), berdikari, cergas, ikut kelaziman, kuat/bertenaga

## **INVESTIGATIF**

Mereka dalam bidang sains, teknologi

### **Contoh Pekerjaan INVESTIGATIF**

saintis, pakar bedah, veterinar, botanis, pengkaji genetik, ahli biologi

**Ciri-ciri:** mengkaji, memerhati, menyelesai masalah, membaca, berfikir



## **ARTISTIK**

Mereka dalam bidang seni lukis, musik, bahasa, seni-seni lain

### **Contoh Pekerjaan ARTISTIK**

pembuat model, juru ukir, pelukis, arkitek, pereka, composer

Ciri-ciri: suka kepada yang tulen/original, kreatif, tidak gemar peraturan/system yang rigid, bebas, impulsif

## **SOSIAL**

Mereka dalam bidang pendidikan, sosial, kebajikan

### **Contoh Pekerjaan SOSIAL**

kaunselor, guru, penyunting, jururawat, pustakawan pensyarah, saintis politik

Ciri-ciri: suka soal kebajikan, kemanusiaan, kemesraan, tolong-menolong, “sentuhan hati”, bertanggung-jawab, suportif, banyak guna perasaan, perkataan, keharmonian dll.



## **ENTREPRISING/KEUSAHAWANAN**

Mereka dalam bidang pengurusan, jualan, bisnes

### **Contoh Pekerjaan ENTREPRISING**

pengurus, ahli bisnes, peguam, pengarah, penyelia, jurujual,  
CEO

**Ciri-ciri:** agresif, ada ciri pemimpin, meyakinkan orang lain,  
jual idea, bercita-cita tinggi, mudah bergaul, kurang minat  
sesuatu yang memerlukan analisis mendalam dll

## **CONVENTIONAL/KELAZIMAN**

Mereka dalam bidang kerja pejabat, perkeranian

### **Contoh Pekerjaan CONVENTIONAL**

programer komputer, akauntan, pemeriksa, juru analisa  
bajet,s/usaha,kerani,

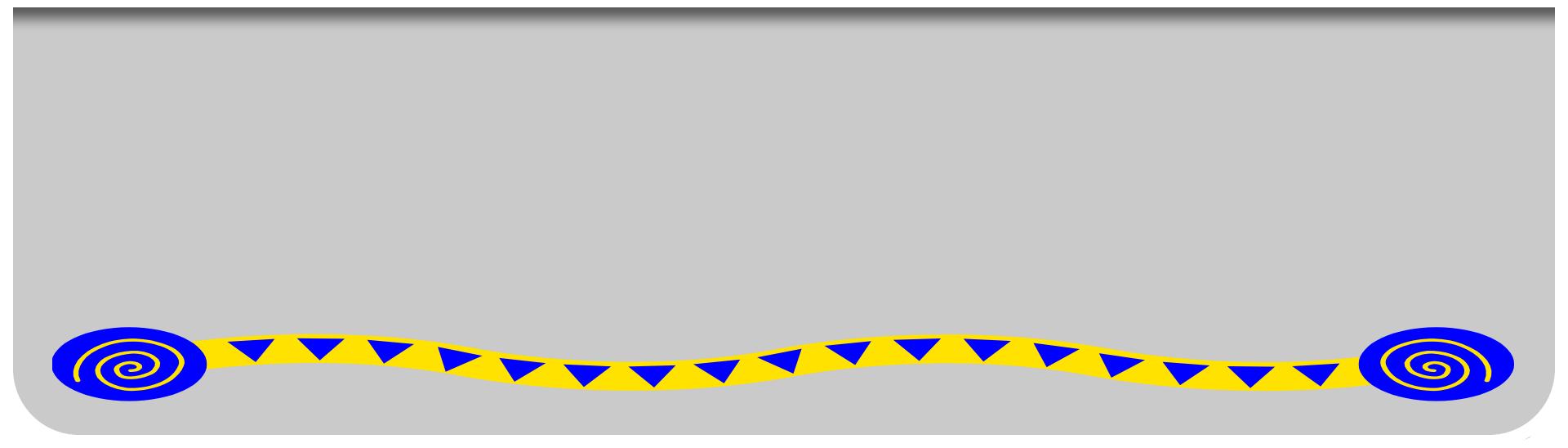
**Ciri-ciri:** ikut tradisi, peraturan, sistem, arahan,  
berstruktur, kerja terperinci, tersusun, ada planning dll.



Semasa Lakukan PS...



# Lisan & Bukan Lisan Anda dan Audiens





## **ANDA SENTIASA MEMPUNYAI POWER!**

- di mana letaknya kekuatan anda? pangkat? harta? teknologi?, atau...**
- konsep-kendiri? harga-diri? keyakinan diri? kepercayaan rasional?**

- 
- 1. TUNJUK MINAT, BERI PERHATIAN**
  - 2. ELAK SIKAP ‘AKU TAHU SEMUA..’**
  - 3. BEKALKAN DIRI DENGAN ILMU DUNIAWI DAN UKHRAWI**
  - 4. LAYAN AUDIENS DENGAN PENUH HORMAT**
  - 5. SEDIA MENOLONG**
  - 6. ELAK MENGAMBIL HATI**
  - 7. PELANGGAN/AUDIENS SELALU BETUL... YA KE?**
  - 8. DENGAR DAN PERCAYA MEREKA**
  - 9. BERHIKMAH MENDIDIK MEREKA**
  - 10. JADILAH MODEL YANG BERTAQWA**



# KOMUNIKASI: PERATURAN RINGKAS & MUDAH



## 1. JELAS

- a. Ringkas – perkataan, ayat, perenggan yang ringkas
- b. Buat senarai pendek – langkah-langkah, proses, (1, 2, 3...or a, b, c)
- c. Pelbagaikan perkataan dan ayat – elak jemu kan?

## 2. BOLEH KATA TIDAK ATAU TIDAK BOLEH, TETAPI CARA YANG POSITIF

- a. Elak komen menyentuh diri orang lain

Salahkan benda – baik

“Nampaknya kain ni tak tahan, itu sebabnya koyak...”

Salahkan orang – kurang sesuai

“Macamana tak koyak, tengukla saiz badan you...”

- b. Elak kata tidak boleh buat, tetapi apa yang anda boleh buat, dengan kuasa yang ada
- c. Guna ayat positif
  - “kamu jangan datang cari saya...”
  - “carilah saya kalau ada yang saya boleh bantu”
- d. Maklumkan yang negatif secara lembut tapi tegas
  - “saya tidak akan bersubahat dengan kamu...”
  - “undang-undang kita secara jelas mengatakan apa yang mahu dilakukan ini menyalahi, saya merayulah tuan tidak lakukannya...”



## Tips Tambahan

- pasang telinga walaupun sedang bercakap; mungkin komen yang dikeluarkan ahli lain boleh diberi respons segera
- layan jika ada respons, pertanyaan
- berinteraksi dua hala; bagi pujian jika kena tempat, tanya soalan, elak isu sensitif
- berfikiran terbuka; toleransi tinggi, elak cuba mendominasi
- elak penolakan idea atau tidak setuju yang total – bagi ruang untuk perbincangan
- galakkan maklumbalas



## Tips Tambahan

- Hendaklah positif dalam menyatakan ‘tidak’, menolak sesuatu, dll;
  - bagitahu apa anda boleh buat bukan yang anda tidak boleh buat
  - elak persalahkan mereka tetapi menyalahkan benda seperti benda yang mahal, tidak bagus
- Jadi penyelesai masalah bukan menjadi sebahagian daripada masalah atau menceritakan masalah

# Emotions



happy



sad



angry



excited



afraid



shy



guilty



tired



jealous



loved



hopeful



bored



proud



sorry



embarrassed



surprised

## BUKAN LISAN

### ■ Ekspresi wajah/mimik muka

Senyuman yang dipamerkan, keceriaan, rileks dll.



### ■ Tingkah laku

Gaya duduk atau kedudukan badan, kontak mata, pergerakan anggota badan, dorongan minima – tanpa lisan seperti mengangguk-anggukkan kepala dll.

### ■ Nada / kualiti suara / kelajuan

Kesesuaian mengikut situasi/konteks sama ada tinggi, mendatar, rendah atau lain-lain.

### ■ Kesenyapan/Diam

Adakalanya anda sengaja berdiam diri, untuk memberi masa bagi individu lain berfikir. Adakala pula anda biarkan orang itu berdiam diri. Selepas itu barulah anda bertanya kepadanya.



## BUKAN LISAN

**Jarak di antara anda dengan audien – terlalu rapat? jauh?**



**Kedudukan anda – terbuka? defensif? tertutup?**

**Pakaian dan perhiasan anda – terlalu terang?**



## SISTEM SAPAAN

Sapaan bermaksud teguran atau kata-kata yang dikeluarkan pada mula bertemu atau memulakan perbualan (Kamus Milenium, 2000:619). Dalam Kamus Dewan, Edisi Keempat (2005: 1390) pula sapaan ialah cara atau peraturan memanggil.



Contoh sapaan yang lengkap dengan kata rujukan kehormat, gelaran atau pangkat yang disandang dan nama peribadi yang lengkap - ***Dato' Seri Haji Mohd Yusoff bin Ahmad.***

Contoh sapaan ringkas yang menyebut nama gelaran dan/atau pangkat dengan atau tanpa nama peribadi - ***DYMM (Duli Yang Maha Mulia) Seri Paduka Baginda Yang DiPertuan Agong***

## **1. Penggunaan kata ganti nama diri**

Contoh-contoh kata ganti nama diri bagi urusan rasmi adalah seperti **saya, kami, kita, tuan, puan, beliau, dia, ia** dan **mereka**.

Negeri	Kata Ganti Nama Diri Orang Pertama	Kata Ganti Nama Diri Orang Kedua
Perak	Teman (saya), Keimer (kami, kita)	Miker (awak), Mengkomer (kamu)
Kedah	Cheq (saya)	Hangpa (kamu)
Sarawak	Kamek (saya)	Kitak (kamu)
Kelantan	ambo (saya)	Demo (kamu)
Terengganu	Kawe, Ambo (saya)	Mung (engkau)
Negeri Sembilan	Eden (saya)	Ekau (engkau)

Jadual 1 – Sumber : Asmah Haji Omar (1982)

Kata ganji diri sapaan	Orang yang ditujukan
Tuan	<p>Orang yang mempunyai kedudukan yang lebih tinggi dan pada penutur (dari segi status pekerjaan)</p> <p>Orang yang menjadi Pengurus Majlis            Contoh : Tuan Pengurus Majlis</p>
	<p>Digunakan bersama nama / jenis jawatan</p> <p>Contoh : Tuan Pengetua</p>
	<p>Orang yang menjawat jawatan kadi, imam, hakim, doktor.</p> <p>Contoh : Tuan Hakim</p>

Digunakan sebagai rujukan hormat kepada hadirin lelaki dalam sesuatu upacara rasmi.  
Contoh : Tuan-tuan sekalian

Pemilik harta.  
Contoh : Tuan rumah, Tuantanah,  
Tuankedai

Orang yang bergelar seperti Haji,  
Profesor  
Contoh : Tuan Haji Shukor, Tuan  
Profesor

Enak	<p>Orang lelaki yang mempunyai status yang lebih tinggi daripada penutur.</p> <p>Orang lelaki yang baru dikenali dan difikirkan mempunyai kedudukan yang lebih tinggi daripada penutur.</p>
Puan	<p>Orang perempuan yang sudah berkahwin.</p> <p>Orang perempuan yang memegang jawatan.</p> <p>Contoh : Puan Pengetua Pengerusi sesuatu upacara atau majlis. Contoh : Puan Pengerusi</p> <p>Rujukan hormat kepada hadirin wanita dalam sesuatu upacara rasmi.</p> <p>Contoh : Puan-puan sekalian</p>

Cik	<p>Orang perempuan yang belum berkahwin.</p> <p>Orang perempuan yang berjawatan lebih tinggi dan pada penutur.</p>
Saudara (lelaki) Saudari (perempuan)	<p>Orang yang baru dikenali.</p> <p>Kakitangan bawahan atau setaraf dengan penutur.</p> <p>Sebagai rujukan kepada hadirin dalam sesuatu majlis.</p> <p>Digunakan dalam mesyuarat dan majlis perdebatan.</p>



## **2. Gelaran Warisan / Keturunan**

**Raja :**

Tengku, Tunku, Engku, Tuanku

**Bangsawan :**

En. Megat, Tn. Syed, En. Wan, En.  
Nik, Abang, Dayang



GELARAN	BAHASA SAPAAN
Tun, Toh Puan, Tan Sri, Puan Sri, Datin Paduka	<p>Gelaran ini tidak perlu diberi rujukan Tuan, Puan, Encik atau Cik kecuali mereka mempunyai gelaran lain seperti Doktor , Profesor , Tengku , atau Haji.</p> <p>Contoh : Tun Dr. Ismail Tan Sri Tengku Ahmad</p>

GELARAN	BAHASA SAPAAN
Profesor, Doktor, Jeneral, Cikgu, Ustaz	<p>Bentuk panggilan serupa dengan gelaran ikhtisas yang ada pada mereka.</p> <p>Contoh : Seseorang guru agama dipanggil Ustaz.</p> <p>Kata sapaan Tuan / Puan boleh diletakkan sebelum gelaran Profesor dan Doktor.</p> <p>Contoh : Tuan Doktor, Puan Profesor, Tn. Irsenio.</p>

## Bahasa Sapaan Dalam Keluarga Asas

GELARAN	BAHASA SAPAAN	PANGGILAN	KEDUDUKAN DALM KELUARGA	CARAMENYEBUT
Sahibol Samahah (Mufti/ sarjana yang membuat keputusan penting tentang agama Islam)	Tuan Haji / Pak Haji Osman	Bapa, ayah, abah, bapak, ba, walid	Ketua keluarga lelaki	Yah, bah, ...
Haji/ Hajjah (Umat Islam yang sudah selesai menunaikan haji)	Puan Hajah / Mak Hajah Esah	Emak, mak, ibu, bu, umi, wan	Ketua keluarga perempuan	Mak, ibu, ...
Lebai (Satu pengiktirafan dan penghormatan masyarakat terhadap seseorang apabila mereka melihat kewarakan dan akhlak yang baik yang terdapat pada diri seseorang)	Pak Lebai Kadut			

Datuk, Tok, Tok  
Wan

Ayah kepada ibu  
bapa kita

Datuk, Tok, Tok  
Wan

Mak Tok, Nenek,  
Opah, Wan

Emak kepada ibu  
bapa kita

Mak Tok, Nenek,  
Opah, Wan



## KEMAHIRAN MEMBERI RESPONS



### Parafrasa

Bertujuan menunjukkan anda mendengar dan faham niat dan mesej orang lain dan untuk menggalakkan mereka agar meneruskan cerita. Anda mendengar **isi-isi penting** yang diucapkan.

**Amin :‘Saya yakin kalau kita buat betul-betul bermiaga ni, kita dapat pahala sebab kita buat ibadat dan kita juga dapat untung di dunia...’**

**Anda :‘Amin yakin bermiaga dengan betul dapat pahala dan juga untung di dunia.’**



## Membuat refleksi

Anda membuat respon terhadap perasaan/emosi orang lain, untuk memaklumkan kepada mereka tentang perasaan mereka sendiri.

Anda boleh menggunakan ayat-ayat seperti :

*"Bunyinya seperti anda rasa ...."*

*"Saya dapat rasakan anda ...."*

*"Suriya nampaknya merasa tertekan...."*

*"Saudari rasa .... apabila ...."*





## *Perasaan yang diluahkan*

Abdul :

*"Saya meradang betul dengan perbuatan jiran saya tu, tak tahu nak hormatkan orang lain, terlalu pentingkan diri sendiri ....."*

Anda :

*"Ábdul marah sungguh dengan perbuatan jiran tu..."*

### *ii. Perasaan yang dikesan melalui bukan lisan*

Ianya mungkin dapat dikesan melalui raut wajah seseorang itu seperti; masam, marah, takut, bimbang, atau nada suara sama ada tinggi atau perlahan, pergerakan badan dan sebagainya.



## Membuat refleksi



Amir : *"Saya tak tahu apa nak buat bila mereka semua tengok saya begitu, duduk saja keliling saya dan menunggu-nunggu saya menyatakan sesuatu"*

Anda : *'Amir rasa tertekan sebab mereka mengharapkan sesuatu daripada Amir ...'*

Haji Ali : *"Apa nak jadi dengan sesetengah pelajar ni, dah tau semakin lama semakin ramai yang mendapat keputusan cemerlang, masih juga tidak kisah, tidak sedar diri, masih tidak belajar bersungguh-sungguh....."*

Anda : *"Tuan Haji hairan dengan sikap pelajar yang tidak mengambil berat tentang pelajaran walhal persaingan semakin kuat".*



## MENYOAL (SOALAN TERBUKA, SOALAN TERTUTUP)

Contoh-contoh **Soalan Terbuka** adalah seperti:

"Boleh saudara ceritakan apa yang berlaku? ...."

"Apa yang menyebabkan anda kata begitu?...."

"Bagaimana anda bertindak dalam keadaan begitu? ...."

"Boleh kongsi pengalaman pakcik? ..."

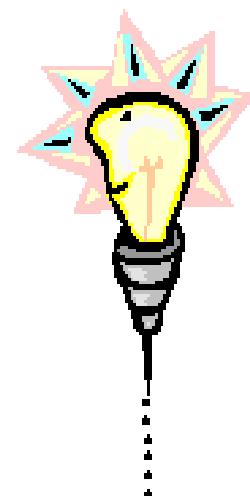
Contoh-contoh **Soalan Tertutup** pula adalah seperti:

"Siapa nama tuan? ...."

"Dimana anda tinggal? ..."

"Berapa lama saudari kenal dia? ..."

"Siapa yang menjadi bos di sini? ...."





## **Merumus (rumusan kecil, rumusan besar)**

Memberitahu semula kepada orang lain tentang isu utama, perasaan, isi penting yang telah dibincangkan.

## **Meminta penjelasan**

Apabila anda tidak jelas tentang sesuatu isu yang dibawa, elakkan daripada membuat andaian sendiri. Mintalah penjelasan. Gunakan soalan tertutup atau soalan terbuka (lebih digalakkan).

## **Membuat Tafsiran**

Tujuannya adalah untuk menunjukkan bahawa anda faham, dan membantu orang lain memahaminya dari sudut yang lain.



## **Memberi Maklumat**

Adakalanya klien mungkin meminta maklumat daripada anda dan anda ada maklumat itu, maka boleh dikongsikan. ...."

## **Memimpin/Memfokus**

Kita boleh memimpin orang lain supaya meneroka atau berbincang



**SETELAH Lakukan PS...**

## DAPATKAN MAKLUMBALAS / FEEDBACK

- **bagaimana?**
- **daripada siapa?**
- **so apa tindakan anda jika maklumbalas negatif?**
- **bila masa yang sesuai dapatkannya?**
- **maklumbalas apa?**
- **di mana untuk dapatkannya?**



# *Terima Kasih*

